



# Best Seller Competition - säännöt 2022

Kilpailijat, hyväksy säännöt rekisteröitymällä linkin kautta:  
<https://link.webpolsurveys.com/S/EFAF8C73ABF8FF14>

## Yleistä informaatiota Best Seller -kilpailusta

**Best Seller Competition 2022 on Turun AMK:n järjestämä myyntikilpailu, joka järjestetään nyt 11. kertaa. Kilpailu järjestetään TEAMS online-ympäristössä torstaina 21.4. ja läsnäolokilpailuna 28.4. Turussa.** Best Seller -kilpailussa arvioidaan kilpailijoiden myyntitaitoja B2B-ympäristössä - ostaja-myyjä vuorovaikutuksessa käyttäen ennalta valmisteltua case-tehtävää. Best Seller on myyntikilpailu, jossa kilpailijat yksi kerrallaan tekevät yksilöllisen myyntisuorituksen maksimissaan 20 minuutin aikana. Kilpailusuorituksen arvioi tuomaristo käyttäen ennakkoon tiedossa olevaa kriteeristöä.

**Kilpailijoiden viimeinen ilmoittautumis- ja sääntöjen kuittauspäivä on torstai 14.4.2022 klo 12.00.** Rekisteröityminen tehdään henkilökohtaisesti Webropol-linkin kautta viimeistään kyseisen päivän klo 12.00 mennessä. Samalla toimitetaan linkki omaan esittely- ja myyntivideoon.

Kilpailussa myyvän organisaation profiili julkaistaan **torstaina 3.3. kello 12-13 Teams -ympäristössä. Lisätietoja caseen liittyen on trajolla Teams -ympäristössä 31.3.2022 kello 9-9:45.** Alkuerien kilpailucase lähetetään kilpailuun rekisteröityneille torstaina 14.4. kello 16:een mennessä Teams -kalenterikutsun mukana. Ostaja saa myyjän casen informaation sekä oman osuuden sähköpostiinsa. Sitä ei saa paljastaa kilpailijoille.

Kilpailussa on kaksi kierrosta: alkuerät ja finaali. Kilpailujärjestys on sattumanvarainen ja samassa alkuerien virtuaalihuoneessa kilpailevat sekä kilpailujärjestys julkaistaan torstaina 14.4. kello 16:een mennessä. Samalla julkaistaan alkuerien kilpailutilanteen kuvaus. Tiedot tulevat Teams -kalenterikutsuna rekisteröityneille kilpailijoille.

Alkuerät toteutetaan Teamsin välityksellä virtuaalisissa huoneissa, joissa on paikalla vähintään kolme tuomaria sekä yksi ostaja. Finaali toteutetaan fyysisenä Turun ammattikorkeakoulun kampuksella ja se videokuvataan. Yksi myyntitilanne kestää alkuerissä ja finaalissa maksimissaan 20 minuuttia.



## **BEST SELLER** C O M P E T I T I O N

### **Alkuerät to 21.4. klo 9:00-12:00**

Kilpailijoiden virtuaalihuoneet (4 kappaletta), kilpailucase sekä kilpailujärjestys ilmoitetaan torstaina 14.4. kello 16:een mennessä TEAMS-kilpailuhuonekutsussa. Ostajan case lähetetään ostajille sähköpostitse. Alkuerien tulokset julkaistaan torstaina 21.4. klo 14:00 TEAMS-ympäristössä. Samaan aikaan arvotaan finaalien järjestys.

Alkuerässä kilpailija kirjautuu huoneeseen täsmälleen hänelle annettuna aikana ja suorittaa virtuaalisen myyntitapaamisen annetussa ajassa. Kilpailija on vastuussa oman ajan seurannastaan. Kilpailijan on valmistauduttava mahdollisiin keskeytyksiin ja muutamiin yllätyksiin kilpailun aikana. Kilpailijan suoritus alkaa kilpailujärjestyksessä ilmoitetusta ajankohdasta ja lopetetaan 20 minuutin jälkeen ilman ennakkovaroitusta. Kilpailijalle ei anneta palautetta tilanteen jälkeen, vaan kilpailija poistuu virtuaalihuoneesta heti suorituksensa jälkeen päättämällä Teams-yhteyden. Kilpailijat eivät saa seurata toistensa kilpailusuorituksia.

Huoneeseen jäävät tuomarit sekä ostaja arvioivat kilpailusuorituksen käyttäen ennakkoon jaettua Webropol-kaavaketta. Arvioinnin tekee kukin itsenäisesti. Kilpailijat antavat luvan tallentaa oman nimensä ja kilpailusuorituksen pisteet Webropol-lomakkeeseen. Tiedosto on ainoastaan kilpailun järjestäjien käytössä.

Jokaisessa Teams -virtuaalihuoneessa on vähintään kolme tuomaria sekä yksi ostaja. Arviointi perustuu alkuerien arviointiperusteisiin. Tuomaristo sekä ostaja kirjaavat riippumattoman arviointinsa suorituksesta Webropol-arviointilomakkeelle heti myyntitilanteen jälkeen. Pisteet lasketaan ja tallennetaan tulospalveluun. Kunkin huoneen parhaat pisteet saanut kilpailija etenee finaaliin. Eri huoneiden pisteitä ei verrata keskenään. Jos kilpailijat päätyvät tasapisteisiin, se, jolla on korkeimmat pisteet tarvekartoituksesta, pääsee finaaliin. Jos kilpailijoilla on yhä tasapisteet, kilpailun johtaja ratkaisee voittajan tekemällä arvonnän.

### **Finaali torstaina 28.4.2022 kello 9-11 ja 13-16**

Alkueristä jokaisen virtuaalihuoneen paras etenee finaaliin. Finaali järjestetään Turussa torstaina 28.4. Fyysisessä kilpailuhuoneessa on ostaja ja tuomarit. Heidän käytössään on sähköinen finaalin arviointilomake. Huoneessa on 21.4. arvotun ja etukäteen ilmoitetun kilpailujärjestyksen mukaan paikalla vain yksi kilpailija kerrallaan.

Suoritus aika alkaa aikataulun mukaisesti ja siihen on aikaa 20 minuuttia. Kilpailija huolehtii aikataulusta itse. Huoneen valvoja ilmoittaa, kun aika on päättynyt. Kilpailija saa sanoa lauseensa loppuun ja tämän jälkeen poistuu huoneesta. Kilpailijat saapuvat 30 minuutin välein. Finaalin kilpailusuoritukset kuvataan ja lähetetään Maailma muuttuu myymällä -finaalilähetyksessä kello 13-16 tallenteina. Kilpailun voittaja julkaistaan lähetyksen lopussa kello 15:45.



# BEST SELLER

## COMPETITION

Finaalijärjestelyt ovat samanlaiset kuin alkuerissä. Finaalin myyntineuvottelut ovat jatkoa alkuerälle. Finaalin case lähetetään kullekin kilpailijalle viikkoa ennen suoritusta sähköpostitse. Finalisteilla on viikko aikaa valmistautua suoritukseen.

Finaalin myyntineuvottelut tallennetaan. **HUOM! Finalistit eivät saa seurata toistensa kilpailusuorituksia.** Tuomarit/ostaja eivät anna palautetta suorituksen jälkeen.

### Kilpailun järjestäminen

Best Sellerin voittaja valitaan tuomariston pisteytyksen perusteella. Kilpailun johtajana toimii Sanna Vauranoja.

Kilpailijoilla ei ole oikeutta valittaa tuomarien päätöksistä. Kilpailijoiden objektiivinen arviointi on kilpailun tavoite. Kilpailujohtaja ratkaisee kaikki riidat ja seuraa objektiivisuutta kilpailun ajan.

### Kilpailun aikana toteutettavat toimet

Kilpailusääntöjen rikkominen johtaa kilpailun ulkopuolelle jättämiseen. Jos kilpailija on myöhässä viisi (5) minuuttia kilpailuajastaan ja/tai kilpailija jää virtuaalihuoneeseen liian pitkäksi ajaksi suorituksensa jälkeen, hänet hylätään kilpailusta ja kilpailu loppuu hänen osaltaan.

Myyntivuorovaikutuksen aikana tuomarit eivät puutu myyntitapahtumaan, vaan pitävät mikrofoninsa ja videoyhteytensä mykistettyinä alkuerissä. Yksi tuomareista toimii huoneen johtajana. Hän johtaa toimintaa huoneessa ja puuttuu vain, jos tapahtuu jotain epätavallista. Yksi tuomareista toimii ajanottajana. Ajanottaja ilmoittaa, kun 20 minuuttia on kulunut, jonka jälkeen kilpailija saa lopettaa lauseensa ja suoritus loppuu. Finaalihuoneessa ostajan ja myyjien lisäksi on huoneen valvoja, joka huolehtii ajanotosta ja kilpailijoiden pääsystä huoneeseen.

Jokaisella tuomarilla ja ostajalla on uusi sähköinen arviointilomake jokaiselle kilpailijalle. Teams -virtuaalihuoneissa vain ostajalla sekä myyjällä on sekä mikrofoni että videoyhteys päällä. Teams-ympäristössä on vältettävä chatin käyttöä, koska kaikki huoneen osallistujat näkevät viestit.

### Äänitteiden käyttö markkinointiin tai koulutukseen liittyviin tarkoituksiin

Myyntikilpailun suoritukset tallennetaan myyntikilpailun aikana. Best Sellerin osallistujat suostuvat myyntitilanteensa tallentamiseen kilpailun aikana. Osallistuja ymmärtää, että hänelle ei makseta korvausta suostumuksestaan.

Kaikki kilpailijat, tuomarit ja ostajat ymmärtävät, että Turun ammattikorkeakoulu voi käyttää kaikkea kilpailusta saatua materiaalia koulutukseen tai markkinointiin liittyviin tarkoituksiin. Esitysten tallenteita voidaan käyttää ilman erillistä ilmoitusta.